



METAL SHAPES OUR WORLD. – Die SteelCo.Tech ist eine Unternehmensgruppe, die Kunden aus der Automobilindustrie und anderen Branchen mit Metallteilen beliefert, die auf Technologien wie Tiefziehen und Stanzen basieren. Gemeinsam mit unserem starken Team streben wir ein enormes Wachstum durch die Integration weiterer Unternehmen in die Gruppe an. Unser Ziel ist es, Marktführer mit einem breiten Angebot an Dienstleistungen, Produkten und Know-how zum „one-stop-store“ und „problem-solver“ für Kunden zu werden. Begleiten Sie uns auf dem Weg, gemeinsam ein führendes Unternehmen in der Entwicklung und Produktion von Metallen für die Industrie zu werden.

Für die SteelCo.Tech GmbH, sowie die zugehörigen Unternehmen, suchen wir ab sofort in Vollzeit einen

Sales-Manager (m/w/d)

Die Vollzeitstelle ist grundsätzlich teilbar.

Ihre Aufgaben:

- **Neukundengewinnung und Geschäftsentwicklung:** Identifizierung und Akquise neuer Kunden in Deutschland und Europa, insbesondere in den für SteelCo.Tech relevanten Märkten.
- **Marktanalyse:** Durchführung von Markt- und Wettbewerbsanalysen zur Erschließung neuer Geschäftsfelder und -möglichkeiten.
- **KI-gestützte Lead-Generierung:** Implementierung und Weiterentwicklung von KI-basierten Systemen zur Lead-Generierung und -Bearbeitung in Zusammenarbeit mit internen Teams.
- **Kundenbetreuung:** Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen durch regelmäßige Kommunikation und persönliche Besuche.
- **Projektmanagement:** Initiierung und Betreuung von Projekten von der Akquise bis zum Vertragsabschluss in enger Zusammenarbeit mit den Fachabteilungen.
- **Berichterstattung:** Regelmäßige Berichterstattung an die Teamleitung Sales über Fortschritte, Markttrends und Zielerreichung.

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Betriebswirtschaftslehre, Wirtschaftsingenieurwesen oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb oder Business Development, idealerweise in der Metallverarbeitungsindustrie oder verwandten Branchen
- Interesse an technischen Produkten und Prozessen, insbesondere in der Metallverarbeitung
- Erfahrung mit CRM-Systemen (idealerweise Business Central) und KI-Tools zur Lead Generierung
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse

- Hohe Eigenmotivation, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, sowohl Teamfähigkeit als auch eigenständiges Arbeiten
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb der SteelCo-Gruppe, einschließlich Messe- und Kundenbesuche

Wir bieten:

- Einen unbefristeten, sicheren Arbeitsplatz in einer erfolgreichen, zukunftsorientierten Unternehmensgruppe
- Aufstiegschancen innerhalb des jeweiligen Unternehmens und innerhalb der SteelCo-Gruppe, sowie Möglichkeit, maßgeblich zum Wachstum und Erfolg von SteelCo.Tech beizutragen
- Ein dynamisches und motiviertes Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Unterstützung bei der beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Attraktive Vergütung und Zugang zu unserem Corporate Benefits Portal

[Jetzt bewerben](#)

Wenn Sie sich in diesem Profil wiedererkennen und Teil eines wachsenden Unternehmens sein möchten, besuchen Sie eine unserer Homepages und bewerben Sie sich über unser Jobportal unter Angabe Ihres bevorzugten Standortes.

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung!

SteelCo. GmbH
c/o OEKA TECH Automive GmbH
Laubanger 2
96052 Bamberg