



METAL SHAPES OUR WORLD. – Die OEKA TECH Automotive GmbH entwickelt, fertigt und vertreibt hochpräzise dünnwandige Tiefziehteile aus Metallwerkstoffen sowie montierte Baugruppen. Zum Kundenkreis gehören international tätige Zulieferer der PKW- und Nutzfahrzeughersteller, Unternehmen der Steuerungs-, Regelungs-, Mess- und Gerätetechnik sowie Hersteller von Produkten für den industriellen sowie den Consumer-Bereich. Wir bieten unseren Kunden einen kompletten Service von der Entwicklung über die Konstruktion, den Werkzeugbau und die Prototypenherstellung bis hin zur Fertigung von Großserien.

Gruppenübergreifend generiert man aktuell einen Jahresumsatz von rd. 75 Mio. EUR. Durch gezielte Akquisitionen in den nächsten 1-3 Jahren wird SteelCo.Tech zu einer führenden Unternehmensgruppe im Bereich Präzisionsmetallteile und -komponenten mit einem Jahresumsatz von > 250 Mio. EUR.

Für die OEKA TECH Automotive GmbH, sowie für die der SteelCo GmbH zugehörigen Unternehmen, suchen wir an einem der Unternehmensstandorte zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit einen

Key Account Manager (m/w/d)

Die Vollzeitstelle ist grundsätzlich teilbar.

Ihre Aufgaben:

- Akquisition von Neukunden und Aufbau dauerhafter Kundenbeziehungen
- Pflege und Weiterentwicklung des bestehenden Kundenstammes
- Anfragen- und Kalkulationsbearbeitung sowie Angebotserstellung und -verfolgung
- Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Identifizieren von Markt-, Kunden- und Produktpotenzialen
- Erarbeitung und Entwicklung von individuellen kundenspezifischen Lösungen
- Schnittstelle zwischen Vertrieb und weiteren Fachabteilungen; enge Zusammenarbeit und Koordination mit der Konstruktions-, Projektmanagement- und Werkzeugbauabteilung
- Strategische Entwicklung des Zielmarktes mit nachhaltiger Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Repräsentanz des Unternehmens in der Öffentlichkeit (Messen, Kundenbesuche etc.)
- Unterstützung des Projektmanagements für die Neuprojekte (Anfrage bis Serienreife) sowie Kundenbetreuung während der Serienfertigung bei allen Anliegen
- Aktiver Beitrag für die Erstellung von Budget und Mehrjahresplan

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im technischen Bereich oder technische Ausbildung mit Weiterbildung zum

Techniker (m/w/d) und entsprechender Erfahrung

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb / Sales und Erfahrung in der Stanz- und Umformtechnik wünschenswert
- Verhandlungsgeschick, Abschlussstärke sowie selbstbewusstes Auftreten
- Sicherer Umgang mit ERP-Systemen (Microsoft BC/NAV, SAP) sowie MS365
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Hohe Eigenmotivation, ausgeprägte Kommunikationsfähigkeiten, sowohl Teamfähigkeit als auch eigenständiges Arbeiten
- Hohe Reisebereitschaft innerhalb der SteelCo-Gruppe, einschließlich Messe- und Kundenbesuche

Wir bieten:

- Einen unbefristeten, sicheren Arbeitsplatz in einer erfolgreichen, zukunftsorientierten Unternehmensgruppe
- Aufstiegschancen innerhalb des jeweiligen Unternehmens und innerhalb der SteelCo-Gruppe, sowie Möglichkeit, maßgeblich zum Wachstum und Erfolg von SteelCo.Tech beizutragen
- Ein dynamisches und motiviertes Team mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Unterstützung bei der beruflichen und persönlichen Weiterentwicklung
- Attraktive Vergütung und Zugang zu unserem Corporate Benefits Portal

Jetzt bewerben

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter:
<https://oekatech.de/de/Karriere/>

OEKA TECH Automotive GmbH
Laubanger 2
96052 Bamberg