



Stark aufgestellt für die Zukunft: SteelCo.Tech fertigt an 3 Standorten in Deutschland und Ungarn. Die SteelCo.Tech bietet ein technisches Kompetenzzentrum: Von der Idee bis zur Serienreife! Mit leistungsstarker Simulationssoftware erfolgt die komplette Konzeptionierung von Werkzeugen und Prototypen mit hochqualifizierten Konstrukteuren und einem eigenen hochspezialisierten Prototypen-/Werkzeugbau. Auch künftig wird die Automobil-/Nutzfahrzeug- und Caravanindustrie ein zentrales Standbein sein. Parallel dazu expandiert SteelCo.Tech in wachstumsstarke Märkte wie Rüstungsindustrie, elektronische Schließsysteme sowie Handwerks- und Bauzubehör. Mit einem Jahresumsatz von über 120 Millionen Euro und rd. 600 Mitarbeitenden ist SteelCo.Tech der One-Stop-Shop für die Metallumformung, der ein breit diversifiziertes Kundenportfolio, darunter viele namhafte OEMs und Tier-X-Zulieferer, bedient. Neben der spanlosen Bearbeitung im Stanz-, Biege- und Tiefziehverfahren bietet die SteelCo.Tech zahlreiche weitere Prozessschritte wie die Teilereinigung, Laserbearbeitung, Oberflächenbearbeitung/-veredelung als auch vollautomatische Montage an – IATF16949 zertifiziert und „aus einer Hand!“

Für den Bereich **Vertrieb** suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt an einem unserer Unternehmensstandorte in Vollzeit einen

Key-Account Manager (w/m/d)

Die Vollzeitstelle ist grundsätzlich teilbar.

Ihre Aufgaben:

- Akquisition von Neukunden und Aufbau dauerhafter Kundenbeziehungen
- Pflege und Weiterentwicklung des bestehenden Kundenstammes
- Anfragen- und Kalkulationsbearbeitung sowie Angebotserstellung und -verfolgung
- Führen von Preis- und Vertragsverhandlungen
- Identifizieren von Markt-, Kunden- und Produktpotenzialen
- Erarbeitung und Entwicklung von individuellen kundenspezifischen Lösungen
- Schnittstelle zwischen Vertrieb und weiteren Fachabteilungen; enge Zusammenarbeit und Koordination mit der Konstruktions-, Projektmanagement- und Werkzeugbauabteilung
- Strategische Entwicklung des Zielmarktes mit nachhaltiger Umsatz- und Ergebnisverantwortung
- Repräsentanz des Unternehmens in der Öffentlichkeit (Messen, Kundenbesuche etc.)
- Unterstützung des Projektmanagements für die Neuprojekte (Anfrage bis Serienreife) sowie
- Kundenbetreuung während der Serienfertigung bei allen Anliegen
- Aktiver Beitrag für die Erstellung von Budget und Mehrjahresplan

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im technischen Bereich oder technische Ausbildung mit Weiterbildung zum Techniker (w/m/d) und entsprechender Erfahrung
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb / Sales und Erfahrung in der Stanz- und Umformtechnik wünschenswert
- Verhandlungsgeschick, Abschlussstärke sowie selbstbewusstes Auftreten
- Sicherer Umgang mit ERP-Systemen (Microsoft BC/NAV, SAP) sowie MS365
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft innerhalb der Unternehmensgruppe

Wir bieten:

- Einen unbefristeten, sicheren Arbeitsplatz in einer erfolgreichen, zukunftsorientierten Unternehmensgruppe
- Aufstiegschancen innerhalb des jeweiligen Unternehmens und innerhalb der SteelCo-Gruppe
- Modern ausgestattete Arbeitsplätze
- Freiräume für kreatives Arbeiten
- Offene Türen und flache Hierarchien
- Flexible Arbeitszeiten, Mobiles Arbeiten
- Ein dynamisches und motiviertes Team
- Jobrad
- Zuschuss zur Betrieblichen Altersvorsorge
- Zugang zum Corporate Benefits Portal und weitere Mitarbeiterprogramme
- 30 Tage Jahresurlaub

Jetzt bewerben

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter:

[Karriere](#) | [SteelCo.Tech](#) | [METAL SHAPES OUR WORLD.](#)

SteelCo.Tech Germany GmbH
Hohenhagener Str. 25
42855 Remscheid